

Beispiel für Wertungsvorgehen:

| Auswahlkriterium | Leistungs- punkte | Gewich- tungsfaktor | Be-wer- tungs-punk- te |
|---|------------------------------|--------------------------------|---------------------------------------|
| Höhe der Wirtschaftlichkeitslücke pro möglichem Hausanschluss im Erschließungsgebiet ¹ | Linear 0 - 100% | 40 | 40 |
| Technisches Konzept | Linear 0 - 30 | | |
| - eingesetzte Technologie | 3 von 30 | | 3 |
| - Tiefbau: Anwendung der Regeltiefe (60/90/>90 cm) | 25 von 30 | | 25 |
| - mittlere reale Datenrate am Endkundenanschluss zur Hauptverkehrszeit für Produkte, die die Zielbandbreiten vergl. Ziff. 3. a) erreichen | 2 von 30 | | 2 |
| Zeitl. Verfügbarkeit (% / Jahr) der angebotenen Übertragungsraten | | | |
| Endkundenpreise | | | |
| Höhe Endkundenpreise für Produkte mit Übertragungsraten von 200 Mbit/s symmetrisch inklusive Bereitstellungsgebühr und Kosten der Endkundengeräte | Linear 0 - 100% | 5 | 5 |
| Höhe Endkundenpreise für Produkte mit Übertragungsraten von mind.50 Mbit/s inklusive Bereitstellungsgebühr und Kosten der Endkundengeräte | Linear 0 - 100% | 5 | 5 |

¹ Der Konzessionsgeber behält sich vor, hierfür die georeferenzierten Hausadressen heranzuziehen.

| | | | |
|--|-----------------|----|-----|
| Servicekonzept | | | |
| - Servicebereitschaft (h/Tag) | | | |
| - Garantierte Reaktionszeit (h) | | | |
| - Entstörungszeit (h) | | | |
| | | | |
| Frühester Zeitpunkt der Inbetriebnahme | Linear 0 - 100% | 15 | 20 |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| Summe Bewertungspunkte: | | | 100 |